

PORVOON ENERGIA -YHTIÖT



2/2006

PORVOON ENERGIA -YHTIÖIDEN
ASIAKASLEHTI

**Sisältää uuden
sähköhinnaston**

**Kaukolämmön kysyntä
kasvaa Loviisassa**

**Patrick Wackström
Porvoon Energian johtoon**

**”Urheilu-ura
opetti keskittymään
ja asettamaan
tavoitteita”**

- Tyttöfutis suosittua Porvoossa



- Metsäreviiri on erikoistunut energiapuun tuotantoon

Patrick Wackström seuraa
Roy Granrothia



Huippu-urheilijan tarmolla Porvoon Energian johtoon

Helmikuussa 1985 Porvoon Energia -yhtiöiden palvelukseen astui kilpapyöräilijä nimeltään Patrick Wackström. Kaikkiaan yli 30 Suomen mestaruuden ja parin olympiaedustuksen tarjoamalla kokemuksella ja huippu-urheilijan tarmolla nuorukainen tarttui työhön, perehtyi, kouluttautui ja pätevoityi Roy Granrothin seuraajaksi.

Porvoon Energia -yhtiöitten toimitusjohtajan paikka oli haluttu pesti. Kaikkiaan hakijoita oli 42. Yhtiö on hyvässä kunnossa ja tuleva toi-

mitusjohtaja luetteleekin helposti useita yhtiön vahvuuksia:

- Hyvä ja osaava henkilökunta, laatu-järjestelmät, Pohjolan Voima Oy:n osuudet, ympäristöystävällinen tuotanto, kunnossa oleva vahva talous sekä asiakkaiden ja omistajien luottamus yhtiöön.

- Hyvään lähtökohtaan ei kuitenkaan voi tuudittautua, sillä olemassa oleva tilanne on vain kivijalka, jolta on ponnistettava tulevaisuuden haasteisiin. Energia-ala on muuttuva sektori ja siihen kohdistuu jatkuvasti kovia paineita, joista energian jatkuvasti kallistuva hinta on vain yksi, - Sen vuoksi meidän on joka päivä mietittävä, mitä asioita voimme tehdä vieläkin paremmin, Patrick Wackström sanoo.

Resurssit tehokäyttöön

Lähiajan tärkeinä tavoitteina Wackström mainitsee mm. Porvoon Seudun Sähkön

fuusioimisen Porvoon Energia Oy:hyn. Tämä takaa sen, että resurssit saadaan tehokkaampaan käyttöön.

- Porvoon Seudun Sähkö Oy:n perustaminen johtui siitä, että silloin verkoliiketoiminta piti sijoittaa eri yhtiöön. Nyt ei tätä tarvetta enää ole ja fuusioinnilla voidaan sijoittaa yhteen myynti ja asiakaspalvelu.

- Se tuo meille etuja ja varmasti parantaa myös mahdollisuuksia palvel-la asiakkaita entistä paremmin, Patrick Wackström korostaa.

Toisena tärkeänä kysymyksenä hän näkee kaukolämpöpotentiaalin hyödyntämisen. On katsottava kaikki sen sektorin mahdollisuudet ja tarjottava kaukolämpöä sekä Porvoon että Loviisan alueella, missä myös on olemassa potentiaalia sekä tuotannon suhteen että uusien asiakkaiden osalta.

- Yhteistuotanto on yksi keskeisistä vahvuksistamme ja sillä rintamalla on työtä jatkettava.

Munat eri koreissa

Patrick Wackström on tyytyväinen, että on saanut hankkia kokemuksensa energia-alalta monenlaisista tehtävistä aikana, jolloin energia-ala on läpikäynyt suuria muutoksia. Tässä ristiaallokossa Porvoon Energia on onnistunut pelaamaan korttinsa erinomaisesti.

- Yhtiöllä on kunniakas yli satavuotinen historia, joka velvoittaa pitämään yhtiötä jatkossakin sellaisena, johon porvoalaiset voivat luottaa. Meidän tupipilarimme ovat oma tuotanto, edulliset pitkät sopimukset sekä Pohjolan Voiman osuudet.

- Nämä takaavat yhdessä vakaan tulevaisuuden, koska emme ole esimerkiksi liian riippuvaisia markkinasähköstä, jonka hinta vaihtelee suhdanteiden ja ilmastotekijöiden mukaan. Tämä tarkoittaa käytännössä sitä, että meillä on munat eri koreissa, mikä on erinomainen turva tällaiselle pienehkölle, paikalliselle energiayhtiölle, Patrick Wackström toteaa.

- Muutoksia tulee alalla varmasti jatkossakin, eikä niitä pidä pelätä. Me olemme kuitenkin joustava yhtiö ja pystymme reagoimaan tarvittaessa nopeasti, kunhan olemme jatkuvasti valppaana.

Sähkömarkkinakentän tuntemusta

Omaa uraansa energia-alalla tarkastellessaan Patrick Wackström pitää erityisen tärkeänä sitä, että sai olla tiiviisti mukana, kun Porvoon Energia otti hoitaakseen Päijät-Hämeen Energian ja Päijät-Hämeen Voiman toimintojen hal-

linnon. Hän toimi myös näiden yhtiöiden toimitusjohtajana.

- Se opetti minulle käytännössä, miten energiayhtiö toimii. Olen myös vatsannut vuodesta 1995 vuoteen 2006 näiden yhtiöiden sekä Porvoon Energian yhteisestä sähköni hankinnasta, mikä on antanut valtavasti sähkömarkkinakentän tuntemusta.

- Yhteistyö on onnistunut hyvin ja se on tyydyttänyt kaikkia osapuolia, mikä on tuonut myös itselleni tyydytystä ja antanut runsaasti eväitä uuteen tehtävään, Patrick Wackström sanoo.

Hän on valintansa suhteen diplomaattinen eikä halua esimerkiksi ottaa kantaa siihen, oliko oikea ratkaisu, että uusi toimitusjohtaja valittiin talon sisältä, mutta toteaa, että ainakin joitakin kiistattomia etuja sillä seikalla on.

- Olen ollut mukana tekemässä niitä arvoja, jotka tänään ovat sekä asiakkaiden että omistajien arvostamia. Tunnen perinteen tilanteessa, missä suureen muutokseen ei ole suoranaista tarvetta. Eteenpäin on kuitenkin mentävä jatkuvasti.

- Kahta samanlaista ihmistä ei ole, joten toimitusjohtajan vaihtuessa jotain varmasti tapahtuu. Olen ollut talossa yli 20 vuotta, joten työtoverini varmasti tietävät millaisen johtajan saavat, koska minulla ei ole tarvetta muuttua. Olen edelleen sama Patrick kuin ennenkin Tärkeimpänä mottonaan Patrick Wackström mainitsee, että pitää ymmärtää, että palkka tulee vasta, kun työ on tehty.

Päämäärätietoinen huippu-urheilija

Työn tekemisen merkityksen Patrick

Wackström oppi jo poikasena ryhtyessään urheilijaksi. Kilpapyöräilijän on menestyäkseen jaksettava puurtava yksin säännöllisesti useita tunteja kestäviä lenkkejä.

- Jotta sitä työtä jaksaa, on osattava asettaa päämääriä. Päälimmäisenä on oltava aina unelma, joka voi olla vaikkapa olympiavoitto tai maailmanmestaruus. Työelämässä se voi olla esimerkiksi sähköyhtiön toimitusjohtajan jakkara. Sen alapuolella pitää kuitenkin olla toisia tavoitteita, jotka ovat myös hyväksyttäviä päämääriä. Unelmat eivät aina toteudu, mutta vähimmäistavoitteet useimmiten.

Patrick Wackström uskoo, että kilpaurheilijan pitkä ura näkyy hänessä myös työelämässä. Hän osaa asettaa tavoitteita, hän on valmis tarttumaan haasteisiin, hän on kykenevä työskentelemään pitkäjänteisesti asetettujen tavoitteiden eteen ja osaa myös arvostaa saavutettuja tuloksia.

Jakari - Renumin urheilukentän kasvatti

Kuten tämä juttu osoittaa, tulevasta toimitusjohtajasta ei voi puhua puhumatta urheilusta. Se oli oleellinen osa hänen nuoruusvuosiaan ja on kuntoiluksi muutuneena osa tämänpäiväistä arkea.

Patrick Wackström syntyi syyskuussa 1958 Porvoon maalaiskunnassa. Hän viihtyi ja menestyi kaikenlaisen urheilun parissa ja oli tuttu näky Jakari-Renumin urheilukentällä yleisurheilun parissa ja hiihtämässä.

Koska isä oli innostunut pyöräilystä, myös Patrick alkoi kiinnostua lajista. Ensimmäiset kilpailunsa hän ajoi tavallisella fillarilla hiekkateillä kilpailuisissa, joita Porvoon Akilleksella oli tapana järjestää viikoittain.

-Pärjäsin melko hyvin ja aloin kinuta isältä kilpapyörää. Sain sen 12-vuotiaana ja aloin säännöllisen kilpailemisen. Toden teolla ura lähti käyntiin, kun voitin vuonna 1973 juniorien tempoajon Kälviällä, Patrick Wackström muistelee.

Se, mitä sen jälkeen tapahtui, on suomalaista urheiluhistoriaa ja löytyy kirjoista: joukkuekilpailut mukaan lukien 32 SM-kultaa, kaksi olympiaedustusta, missä paras sijoitus joukkueajon seitsemäs.

Ei siis ihme, että Porvoon Energia -yhtiöiden tulevan toimitusjohtajan näkee usein pyöräilevän töihin äitinsä vanhalta kotitalta, nykyisestä kodistaan Jakarista, tai rullaluistelemassa, tai pelaamassa kaukalopalloa, tai seuraamassa omien lastensa urheilamista. Mutta tätäkin tiiviimmin hänet näkee paneutumassa työhönsä Porvoon Energiassa. ■





Roy Granroth
toimitusjohtaja

Kansallinen turvallisuus – Paikallinen toiminta

Kriisit syntyvät ja kehityssuunnat vaihtelevat. Tehokkuuspyrkimysten pohjana on yleensä määräajattelu. On edullista tuottaa suurissa laitoksissa ja keskittää toiminnot. Usein toimintojen

rationalisoinnin seurauksena kapasiteetti on täyskäytössä. Reserviä mahdollisimman vähän, koska se on rasitus, kun kaikki toimii suunnitellusti.

Riskianalyysit ovat osa toimintaa, mutta riskejä hinnoiteltaessa ei aina olla valmiita maksamaan mahdollisista kriiseistä, joita toivottavasti ei koskaan synny. Mielellään valitaan ratkaisut, jotka ovat riittäviä normaaliolosuhteissa. Ostosopimukset ovat vaihtoehto omalle toiminnalle. Tällöin on kuitenkin hyvä muistaa, että samanaikaisesti tulee riippuvaiseksi toimittajan mielenkiinnosta laatukysymyksiin ja omat vaikuttamismahdollisuudet ovat rajoitetut.

Tulevaisuuden ennakoiminen on vaikeata. Vain muutaman päivän kestäneet kaasuntoimitusrajoitukset, jotka viime talvena sattuivat Venäjällä ja joiden syynä oli sopimuksen tulkitseminen, herättivät koko Euroopan miettimään, mitä sopimussidonnaisuus tarkoittaa ja mikä merkitys on kansallisella omavaraisuudella. Energia-alan sopimussidonnaisuus sai kolauksen.

Tällä hetkellä kansallinen kiinnostus riippumattomuuteen on niin suuri, että Suomen viranomaiset ovat valmiita laiminlyömään ympäristönäkökohdat ja hiilidioksidipäästöjen vaikutukset taatakseen paikallisen energian tuotannon ja suojataksen yhteiskuntaa kansainvälisiltä energiakriiseiltä. Kehityssuunnat tulevat ja menevät. Mutta valitettavasti lyhytnäköisten etujen tavoittelun seurauksena tehdään monta peruuttamatonta päätöstä.

Kansallista ja paikallista toimintaa arvostetaan tänä päivänä enemmän kuin aikaisemmin..

Paikallinen täydellinen omavaraisuusaste ei ole välttämätön. Mutta jos arvostaa paikallista energian saantia myös erilaisissa kriisitilanteissa, on paikallista toimintaa kehitettävä ja varmistettava. Toimintamuoto, joka normaaliolosuhteissa perustuu paikallisiin voimiin ja organisaatioihin, toimii myös poikkeusoloissa yhtäläisin resurssein.

Me Porvoon Energiassa korostamme ja pidämme tärkeinä paikallisia arvoja. Asiakkaittemme odotukset ja yhtiömme resurssit ovat kokonaisuus, jonka on kohdattava. Tavoitteenamme on, että oman energian tuotannon tulee vastata yhteiskunnan perustarpeita. Yhteistyöllä paikallisten organisaatioiden kanssa olemme luoneet verkoston, joka apua tarvittaessa toimii. Voimme luottavaisina todeta, että paikallinen toiminta ja kansallinen turvallisuus kulkevat käsi kädessä.



PORVOON ENERGIA -YHTIÖT

Julkaisija Porvoo Energia -yhtiöt
Mannerheiminkatu 24, PL 95
06101 Porvoo
puh. (019) 661 411
fax (019) 661 4211
www.porvoonenergia.fi

Päätoimittaja Anja Laitimo-Strengell puh. (019) 661 411
anja.laitimo-strengell@porvoonenergia.fi

Toimittaja Tom Kalima

Kuvat Seppo J.J. Sirkka

Taitto Risto Mikander / Uusimaa

Painopaikka Uusimaa Oy
Teollisuustie 19, PL 15 06151 Porvoo

Painosmäärä 29 500 kpl



Taluspäällikkö
Paul Lindqvistin mukaan
kaukolämpö on myös
ympäristön kannalta hyvä ja
perusteltu vaihtoehto.

**Loviisan
pääterveysasema oli
vuonna 1999 Porvoon
Energian ensimmäinen
kaukolämpöasiakas
Loviisassa. Sen
jälkeen tuotanto on
siirtynyt kokonaan
bioenergiaan ja nyt
kaukolämmön kysyntä
on rajusti kasvanut,
syynä edullisuus ja
ympäristöystävällisyys.**

Loviisan pääterveysaseman siirtyminen kaukolämpöön liittyi rakennuksen saneeraukseen ja uudisrakentamiseen. Nyt tästä ratkaisusta on kulunut vuosia, eikä kaukolämpöön siirtymistä ole tarvinnut katua, vakuuttaa Loviisan seudun terveydenhuollon kuntayhtymän hallinnon taluspäällikkö Paul Lindqvist.

-Emme ole tehneet tarkkoja vertailuja eri energiamuotojen välillä, mutta olen vakuuttunut, että kaukolämpöön siirtyminen oli myös taloudellisesti hyvä ratkaisu. Kaikki energia on tällä hetkellä kallista, mutta kaukolämmön selkeä etu käyttäjän kannalta on, että se vaatii käyttäjältä vähemmän kunnossapito-, ym. kustannuksia.

-Kun investoinnit on kerran tehty, se riittää, Paul Lindqvist sanoo.

Hänen mukaansa Porvoon Energian toiminta Loviisassa on myös ollut asiakasystävällistä. Hyvänä osoituksena tästä oli hintojen laskeminen peräti 30 prosentilla, kun tuotantokustannukset uuden voimalaitosyksikön myötä laskivat.

-Oli hienoa, että Porvoon Energia halusi siirtää tämän heti kuluttajahintoihin.





Kaukolämmön kysyntä laajenee Loviisassa

Terveysasema on tyytyväinen käyttäjä

Kaukolämpö on ympäristöratkaisu

Lämmitysmuodon valinta tuli Loviisan pääterveysasemalle ajankohtaiseksi remontin myötä. Keskuksessa toteutettiin peruskorjaus, jonka yhteydessä yksi osa rakennuksista purettiin kokonaan ja korvattiin uudella. Samassa yhteydessä voitiin ottaa tilaa tehokkaampaan käyttöön, koska omasta lämmityskattilasta ja siihen liittyvistä tiloista voitiin luopua.

- Tämä tuli mahdolliseksi, koska Porvoon Energia oli juuri siihen aikaan käynnistämässä kaukolämpötoimintaansa Loviisassa. Heidän tarjouksensa tuntui hyvältä ja luotettavalta, minä vuoksi valitsimme heidät. Tämä oli oikeaan osunut, sillä kaikki on toiminut täsmällisesti.

- Toisaalta kaukolämpö oli meille melko luonnollinen valinta, sillä olemmehan me terveydenhuollon yksikkö, jonka tulee tukea energiamuotoa, joka on myös ympäristön kannalta hyvä ratkaisu, Paul Lindqvist toteaa.

Edulliset investoinnit

Paul Lindqvistin mukaan Loviisan pääterveysaseman energiavalinta oli aikanaan ennen kaikkea tilakysymys ja investointiratkaisu.

- Kaukolämmön vaatimat kokonaisinvestoinnit olivat huomattavasti omaa

lämpökeskusta edullisemmat ja suuria säästöjä syntyi myös siinä, että selvitettiin pienemmällä rakennuksella, koska kaikki tila saatiin hyötykäyttöön.

Loviisan pääterveysasemalla toimii

neljä vuodeosastoa, poliklinikka ja muita vastaanottoja, esim. lääkäreiden ja terveyshoitajien vastaanotot, hammashoitto sekä hallintoyksikkö. ■

Kysely osoitti kiinnostuksen

Kaukolämpöverkko kattaa tällä hetkellä koko keskustan ja suuren osan Rauhalan alueesta. Loviisan asukkaat ja yritykset ovat ottaneet kaukolämmön myönteisesti vastaan ja kysyntä on rakentamisresursseja suurempi

Kiinnostusta lisäsi 30 prosentin hinnanalennus, joka perustui siihen, että tuotanto siirtyi kokonaan biopolttoaineeseen. Sen vuoksi hinnan öljysidonnaisuudesta pystyttiin luopumaan.

Porvoon Energia teki asiakaskyselyn tietääkseen miten kiinnostus alueellisesti jakautuu.

Kaikkiaan kyselyyn tuli peräti 150 vastausta, joiden perusteella verkoston laajentamista suunnitellaan.

Kysyntään on mahdollista vasta-

ta laajentamalla asteittain olemassa olevaa verkostoa tai kattaa se paikallisesti erillisillä lämpökeskuksilla, jotka myöhemmin liitetään pääverkkoon.

Vastanneiden kesken arvoimme 100 euron lahjakortin. Onnetar suosi Erik Öbergiä. Onnittelumme! ■



Porvoon Energian kaukolämpömyyjä Kjell Rosenqvist luovutti 100 euron lahjakortin Erik Öbergille.



Roy Granroth eläkkeelle

Pitää tietää asiakkaiden tarpeet ja toiveet

Toimitusjohtaja Roy Granrothilla on neljännesvuosisadan työrupeama Porvoon Energia –yhtiöissä. Suurimman osan tästä hän on istunut yhtiön peräsimmä. Hän on luotsannut yhtiötä läpi monien muutosten ja haasteiden ja on nyt valmis siirtymään eläkkeelle.

- Myös toimitusjohtajan on osattava lähteä oikeaan aikaan ja minun aikani on nyt, Roy Granroth sanoo.

Jos Roy Granrothia haluaa jotenkin luonnehtia, niin päällimmäiseksi piirtyy kuva herrasmiehestä, joka on omistautunut työlleen ja joka myös hallitsee energia-alan. Roy Granroth ei iske nyrkkiä pöytään. Lujatahtoinen ja määrätietoinen hän on, mutta johtamisen keinot ovat rauhallisen hillittyjä.

Roy Granroth syntyi Ruotsinpyhtäällä 1942. Koulutukseltaan hän on sähköinsinööri,

Valmistuttuaan hän työskenteli ensin Airam Oy:ssä ja sen jälkeen Vantaan Energia Oy:ssä. Merkittävän osan työurastaan hän on tehnyt lähes juurillaan.

Insinöörinä hän siis toteuttaa japanilaisista filosofiaa, minkä mukaan energiayhtiön johdossa pitää olla insinööri. Porvoossa tämä onkin toiminut erinomaisesti. Kaupunki saa olla ylpeä omasta energiayhtiöstään, joka kestää kilpailun. Granroth ei itse halua mitenkään ottaa yhtiön menestyksestä kunniaa itselleen vaan korostaa, että menestys on tulos koko henkilöstön ja hallituksen määrätietoisesta työstä.

- He ovat tehneet oikeita ja viisaita päätöksiä. Minun tehtävänäni on lähinnä ollut tulkita ja tajuta asiakkaiden toiveet ja markkinoiden heilahtelut, tukea organisaatiota ja antaa hallitukselle oikeanlaista tietoa päätöksenteon pohjaksi.

Roy Granroth ei mitenkään korosta itseään yhtiön menestyksestä puhuttaessa. Hän ei julista taloudellisia teesejä eikä mitään omia hienoja talousoppeja, vaan toteaa vaatimattomasti:

”Ei minulla ole mitään omia oppeja. Kaikeksi olen saanut kavereilta. Olen vain sen jälkeen pohjinnut niitä ja testannut, pätevätkö ne myös energia-alalla.”

Pitää tietää mitä kuntalaiset tahtovat

Kilpailun vapauduttua sähkömarkkinoilla on tapahtunut monenlaisia muutoksia. Osa kunnista on myynyt yhtiönsä nopeiden voittojen toivossa.

- Ikävä kyllä siinä on yleensä käynyt niin, että kuntalaiset ovat viime kädessä maksaneet nämä kaupat, Roy Granroth toteaa.

- Porvoossa on tässä suhteessa oltu viisaita eikä yhtiön myynti ole todellisuudessa ollut lähellä, vaikka siitä on julkisuudessa jonkin verran keskusteltu.

Vaikka Porvoon Energia –yhtiötä voi hyvällä syyllä pitää tänään kaupungin kruununjalokivenä ja onnitella yhtiön tervettä kehitystä, Granroth ei halua suurennella asioita.

- Tällaisen kunnan omistaman energiayhtiön johtaminen ei ole kovinkaan vaikeata, kunhan muistaa pitää mielessä, mitä omis-

tajat, eli viime kädessä kuntalaiset tahovat ja toimii sen mukaisesti.

Myös pienet voivat pärjätä

Monet yritysvalittajat olivat aikoinaan sitä mieltä, että pienillä energiayhtiöillä ei ole mahdollisuuksia menestyä kovassa kilpailussa.

- Energiayhtiöillä tarkoitettiin sähkönmyyntiyhtiöitä, joilla piti olla viisi miljoonaa asiakasta, jotta toiminta olisi kannattavaa. Mutta tilanne on toinen, kun on kyseessä energiayhtiö, jolla on omaa energian tuotantoa, kaukolämpö- ja sähköverkkotoimintaa.

- Joka uskoo toimintaansa, keksii aina uusia ratkaisuja pärjätäkseen elämässä. Hyvänä esimerkkinä tästä ovat R-kioskit, jotka tänä päivänä niin laadullisesti kuin palvelullisesti vastaavat entisiä kyläkauppoja. Samat ideat pätevät myös energia-alaan.

- Kannattava toiminta on siis usein kiinni asiakkaiden toiveiden täyttämisestä ja hyvästä palvelusta, joissa energiayhtiöillä on haasteita riittämiin, Granroth sanoo.

- Suurien valtakunnallisten pörssi-noteerattujen energiayhtiöiden, kuten Fortumin, toiminnan lähtökohta on aivan toinen.

- Pörssiyrityksinä ne korkeilla tariffeilla tavoittelevat mahdollisimman suurta tulosta.

Me emme noudata samanlaista tariffipolitiikkaa, vaan meidän on oltava paikallisia, tarjottava energiaa kilpailukykyiseen hintaan oman toiminta-alueemme asukkaille ja siten edistää seudun kehitystä, Granroth painottaa.

Etelä-Suomen Voima Oy:n sähkö- ja lämpötoiminnan osto oli merkkitapaus

Roy Granroth tuli Porvoon Energian palvelukseen vuonna 1980. Sitä ennen hän oli työskennellyt Vantaan Energia Oy:n suunnittelupäällikkönä 12 vuotta.

- Tulin tänne suunnitteluinsinööriksi, mutta rehellisesti sanoen tavoittelin toimitusjohtajan paikkaa, koska tiesin, että silloinen energialaitosjohtaja Åke Hällsten oli jäämässä eläkkeelle neljän kuukauden sisällä. Kaksitoista vuotta suunnittelua tuntui riittävältä ja halusin jotain muuta, Roy Granroth kertoo.

Suunnitteluinsinöörin kokemuksesta hän pitää monella tavalla merkittävänä.

- Tunsin alan, mutta sen lisäksi minua on tässä työssäni auttanut suunnitteluinsinöörinä saamani pitkä kokemus suunnitelmien, raporttien ja analyysien teosta. Hyvin suunniteltu on puoliksi tehty. Tiukoissa kokouksissa pisimmän korren vie yleensä se, joka on valmistellut asiat parhaiten.

- Myös yrityksen johtamisessa tarvitaan pitkän aikavälin suunnittelua, ne ovat budjettejakin tärkeämpiä.

Merkittävimpinä tapahtumina omalla urallaan ja myös Porvoon Energian kannalta Roy Granroth pitää yhtiön maakaasuvoimalan rakentamista v. 1991, Etelä-Suomen Voima Oy:n toiminnan ostoja 1995 Porvoon maalaiskunnassa sekä osissa Pernajaa ja Pornaista sekä kaukolämpötoiminnan aloittamista Loviisassa 1999.

- Etelä-Suomen Voima Oy:n kaupassa energialiiketoiminta ostettiin perustettujen tytäryhtiöiden nimiin omine tarifeineen. Näin tällaiset kaupat tehdään.

Mutta siitä huolimatta, että emme korotaneet Etelä-Suomen Voima Oy:n tariffeja oston seurauksena, aiheutti tämä katkeruutta silloisen maalaiskunnan asiakkaiden keskuudessa, kun Porvoon Energia Oy:n alhaisempia tariffeja ei sovellettu ostetulla alueella. Hanke oli merkittävä ja heijastui kuntaliitosneuvotteluihin. Tariffit yhdenmukaistettiin vähitellen koko toiminta-alueella.

Monopolista palvelevaksi yritykseksi

Roy Granrothin mukaan energia-alalla on tapahtunut paljon melko nopeassa tahdissa. Vapaaseen kilpailuun sopeutuminen on ollut haaste niin viranomaisille, henkilökunnalle kuin asiakkaillekin.

Yhtiöiden omistajatkin ovat välillä olleet ymmällään muutoksista.

- Porvoossa ympäristöasioilla on ollut tärkeä rooli öljynpuhdistamon tultua paikkakunnalle. Nyt puhutaan paljon päästöoikeuksista ja niiden aiheuttamasta paineesta markkinahintaan. Tähän on vain sopeuduttava ja ymmärrettävä, että kyse ei ole mistään ohimenevästä ilmiöstä, vaan ympäristöveroista päästöoikeuksien muodossa, jotka ovat tulleet jäädäkseen.

- Kuluttajilla on hyvä muisti. Monet muistavat ajan, jolloin energiayhtiöt nostivat tariffejaan, kun kuluttajat olivat säästäneet energiaa. Tämä on ollut ja mennyt – energiayhtiöthän toimivat myös sähköpörssissä. Kun kulutus on pieni, on hinta usein alhainen ja kun kulutus on suuri, markkinahinta nousee. Kulutushuippujen aikana on otettava käyttöön eniten ympäristöä räsittävät voimalaitokset, jolloin ympäristörasituksesta on ostettava vastaava määrä päästöoikeuksia kalliiseen hintaan, Granroth toteaa.

Hänen mukaansa myös asiakaspalvelun saralla energiayhtiöillä on vielä paljon tehtävää.

- Energiayhtiöthän ovat vasta vähän aikaa sitten siirtyneet normaalin liiketalouden ja vapaan markkinatalouden piiriin, missä on osattava markkinoida ja palvella asiakkaita. Tämä on vielä uutta alalle, joka niin kauan sai elää monopolin aikakautta.

Vaikka Roy Granroth onkin kypsynyt päätökseen jäädä eläkkeelle, se ei tarkoita, ettei hän jäisi kaipaamaan hänelle niin läheistä työtään, työtovereitaan ja liike-elämän ystäviään.

-Nyt on aika siirtyä ja nauttia siitä, että on enemmän aikaa olla perheen kanssa ja harrastaa liikuntaa, esimerkiksi hiihtoa tai lenkkeilyä, sanoo toimitusjohtaja Roy Granroth, joka on kiitollinen menneistä vuosista ja katsoo luottavaisesti tulevaisuuteen. ■



Metsäreviiri huolehtii kaukolämmön hakkeesta

Puusta on juuri nyt kova kysyntä. Sahat tarvitsevat tukkeja ja paperiteollisuus kuitupuuta. Suomi siis elää edelleen puusta, vaikka ”nokioista” puhutaankin. Puu on myös energian lähde, ei kuitenkaan halkoina, vaan hakkeena, josta mm. porvoolliset ja loviisalaiset saavat kaukolämpönsä. Sen saatavuudesta huolehtii Eteläinen metsäreviiri.

Monta työvaihetta tarvitaan ennen kuin hake on metsästä voimalaitoksessa valmiina poltettavaksi.

Tukki- ja kuitupuun kylkiäisenä metsään jää runsaasti teollisuudelle kelpaamatonta ainesta, latvuksia, oksia ja lahoppuuta. Se ei sellaisenaan kelpaa mihinkään, mutta kuituvattuna ja sen jälkeen hakettuna se käy erinomaisesti kaukolämmön energianlähteeksi. Porvoon Energian pitkäjänteisen ohjelman mukaan omaa energiatuotantoa on perustettu uusiutuvalle, vihreälle energianlähteelle ja esimerkiksi Tolkkisten voimalaitos ja Loviisan kaukolämpölaitos pystyvät toimimaan kokonaan metsään hukkapuiksi jääneestä puusta tehdyllä hakkeella.

- Meille energiapuun toimittaminen on huomattava vuotuinen hanke. Kaiken kaikkiaan toimittamamme hakkeen määrä on noin 200 000 mottia haketta vuosisatasolla ja yksi suurimpia asiakkaitamme on Porvoon Energia, sanoo kehittä-

mispäällikkö Magnus Wiksten.

Hänen mukaansa energiapuun tulevaisuus näyttää erittäin hyvältä ja Eteläisen metsäreviirin erikoistuminen hake-toimituksiin on ollut oikea ratkaisu.

- Toimintaa voidaan edelleen kehittää ja seuraavana mahdollisuutena on metsään jäävien kantojen raivaaminen ja hakettaminen energianlähteeksi.

Kannoissa on erittäin korkea lämpöarvo, mutta niiden korjaaminen on hankalampaa. Tekniikat ovat olemassa, mutta kyse on toistaiseksi vielä hinnasta, koska työ on aikaa vievää. Esimerkiksi Pohjanmaalla ja Kotkassa kantoja jo käytetään.

- Kannot ovat samalla lailla metsänomistajien omaisuutta kuin kuitupuuta, tukit sekä hakettavat risut. Sen vuoksi metsänomistajien kuuluu saada myös niistä korvaus. Siksi se ei vie-





Metsäkoneyrittäjä Urpo Vänskä on urakoinut motollaan vuodesta 1984 ja uskoo, että tämäkin metsä on näin hoidettuna 10 vuoden päästä hieno.

lä ole kilpailukykyistä, Magnus Wiksten toteaa.

Hyötyä kunnostuskohteista

Haketuotanto sen sijaan on Wikstenin mukaan myös metsänomistajille järkevää ja hyödyllistä toimintaa.

- Esimerkiksi nuorten metsien kunnostuskohteista metsänomistajat harvoin saavat taloudellista hyötyä. Se on välttämätöntä metsänhoitotyötä, josta on yleensä pelkästään kuluja. Kun harvennuspuu voidaan hakettaa ja myydä energiapuuksi, metsänomistaja voi sentään saada jonkinlaisen korvauksen.

Tämä edellyttää kuitenkin sitä, että hake saadaan metsästä pois kannattavasti. Sen vuoksi Eteläinen Metsäreviiri on panostanut tehokkaaseen toimintaan ja keskittyy toimituksiin, jotka ovat logistisesti järkeviä.

- Haketta ei kannata pitkiä matkoja kuljettaa. Haketus pitää tapahtua siellä missä risutkin ovat ja valmis hake on saatava tehokkaasti ja nopeasti suoraan käyttäjille. Porvoon Energian kanssa meillä on pitkä sopimus, joka perustuu jatkuviin toimituksiin. Tämä tekee siitä meille järkevää.

Magnus Wiksten korostaa, että metsänomistajat suhtautuvat energiapuuhun yhä myönteisemmin.

- Ensiksikin energiapuun ja kuitupuun hinta lähestyvät toisiaan. Toiseksi varsinkin omatoimiset metsänomistajat pitävät siitä, että metsistä kerätään

hakkuutähteet pätehtäkuun jälkeen, koska sen jälkeen istutukset ja kaikenlainen metsänhoitotyöt ovat paljon helpompia.

- Hoidetuissa metsissä on kaikkien huomattavasti miellyttävämpää liikkua, Magnus Wiksten korostaa.

Eteläisen Suomen suuri metsäosaaja

Metsänhoitoyhdistys Eteläinen Metsäreviiri on Eteläisen Suomen metsäosaaja ja yksi Suomen 153 Metsänhoitoyhdistyksestä. Sen toiminta-alue kattaa koko rannikon Hangosta ja Tammisaaresta Pyhtäälle.

- Tarjoamme asiakkaillemme metsän uudistamista, harventamista, taimikon ja nuoren metsän hoitoa sekä puukauppoja. Kaikkiaan Reviiiri hoitaa oman alueensa puukaupoista peräti 90 prosenttia, mikä tarkoittaa puun välityksenä 750 000 mottia ja korjuupalveluna 600 000 mottia vuodessa, Magnus Wiksten kertoo.

Hänen mukaansa Eteläisen Metsäreviirin tärkeimpänä toiminta-periaatteena on taata alueensa metsänomistajille paras mahdollinen hyöty omista metsistään. Energiapuu on tärkeä osa tätä tavoitetta. ■

Energiapuu on kehittämispäällikkö Magnus Wikstenin mukaan hyvä ratkaisu myös metsänomistajille.





Mimmit pallon perässä

Suomalaisen naisjalkapalloilun kova vauhti näkyy myös Porvoossa ja uusia Laura Kalmareita ilmaantuu lähes joka kerta Harry Holmbergin ja Marjo Kullbergin vetämiin harjoituksiin Tolkkisten kentälle.

Torstaisin kentällä ovat "ysiksit" ja "ysiseiskat". Juniorijalkapalloilussa tämä tarkoittaa syntymäaikaa, eli kyseessä ovat alle 10-vuotiaat pikkuneidit. Kentän liepeillä olevalle parkkipaikalle alkaa jo hyvissä ajoin ennen kuutta kertyä isien ja äitien autoja ja lähituntumasta tullaan yhdessä saattajan tai kaverin kanssa.

Kaikki alkaa sillä, että porukan vetäjät kirjaavat tyttöjen nimet ja kontaktitiedot. Taas tuli kourallinen uusia, kun toiminta lyhyen kesäloman jälkeen jälleen käynnistyi. Ennen varsinaista aloitusta pallot ovat jo kovassa käytössä, osa niistä pyöri isien jaloissa, kun he yrittävät pompotella vanhasta muistista.

Sitten kuuluu terävä pillin vihellys ja

Marjo Kullberg käynnistää toiminnan alkuvieritytyllä.

"Harjoitusten aikana ei sitten kenelläkään ole omaa palloa", kajahtaa kahdella kielellä, sillä joukkueessa on sulassa sovussa niitä, jotka puhuvat suomea ja niitä, jotka ymmärtävät vain ruotsia.

Perustaitoja opettelemassa

-Tärkeimpänä tavoitteena on näin nuorten kanssa toimiessa opettaa leikinomaisesti perustaitoja jalkapallostta. Säännöt, oikeanlainen liikkuminen, pallonhallinta ja jonkinlainen pelikäsi-tys, Harry Holmberg tiivistää.

Tytöillä kaikki näyttää hivenen toisenlaiselta. Yhdessäolo on kivaa, kave-



Nuoret tytöt kuuntelevat tarkoin ohjaajansa Harry Holmbergin innostavia ohjeita



Venyttely on hyvä oppia heti nuoresta iästä lähtien.

rit ovat tärkeitä, eikä kukaan ole kentän ”kingi” vaikka hallitseekin hommaa vähän paremmin kuin muut, tai vaikka selässä lukeekin Carlos tai Zidane.

-Koko toiminnan idea on iloisessa yhdessäolossa hyvän harrastuksen merkeissä. Kaikki pelaavat ensimmäisestä harjoituskerrasta lähtien ja kaikki ovat tässä lajissa vasta-alkajia, Harry Holmberg korostaa.

Toiminta Tolkkien kentällä on osa jalkapalloseura Futuran alaista ja synnytetty vastaamaan suurta kysyntää. Harry Holmberg tekee työtä rakkaudesta jalkapalloon ja toisaalta myös siksi, että mukana toiminnassa on oma tytär.

-Ei tästä kukaan mitään palkkaa saa, eikä tarvitsekaan. On todella palkitsevaa nähdä nuorten lasten ilo ja riemu, kun he saavat kerran viikossa koontua yhteen pelaamaan.

Harry Holmberg on siviiliammattiltaan Loviisan poliisipäällikkö ja Marjo Kullberg nuoriso-ohjaaja Porvoossa.

Tähtäimessä tulevaisuus

FC Futura r.y. on vuonna 1992 perustettu jalkapalloseura, joka tällä hetkellä on suurin porvooolaisseura. Seuran tärkeimpänä kulmakivenä on juniorityö, sillä juniorien osuus on noin 90 prosenttia.

Jalkapalloilu on kamppailulaji, mutta tytöillä se tuntuu ainakin nuorena olevan jonkin verran sopuisampaa kuin pojilla.

Tyttöjen määrä on selvässä kasvussa ja ikäryhmiä on Tolkkien kentällä harjoittelevien lisäksi myös toinen 98:n ryhmä, joka kokoontuu Aunelan kentälle tiistaisin kello 18. Näiden lisäksi on myös 95 ja 96 syntyneille ja aivan pienille, 99 ja vuonna 2000 syntyneille nappuloille.

Aikuisille ei Porvoossa vielä edustusjoukkuetta ole, mutta Futuran kova panostus näkyy varmasti tulevaisuudessa.

-Yhtään varsinaista kilpailuottelua emme ole vielä pelanneet, mutta syksyllä on odotettavissa kaksikin turnausta ja ensi vuoden keväällä on tarkoitus

lähteä mukaan piirin alaiseen sarjatoimintaan.

-Sekin on vain luonnollinen jatke tälle iloiselle harraste-toiminnalle. Edelleen lähdemme siitä, että kaikki pelaavat ja menestys tulee jos on tullakseen, toteaa Harry Holmberg. ■



Markkinasähkön hinnat ovat nousseet

Porvoon Seudun Sähkö korottaa myyntihintoja

Polttoaineiden hintojen jatkuva nousu ja vesivarastojen tyhjentäminen ovat nostaneet markkinasähkön hintaa ja pakottaneet energiayhtiöt nostamaan tariffejaan.

Myös Porvoon Seudun Sähkö Oy korottaa hintojaan, mutta pitää kiinni tavoitteestaan tarjota asiakkailleen edullista sähköä.

Porvoon Seudun Sähkö korottaa sähkönmyyntitariffejaan lokakuun alusta lähtien noin 0,40 senttiä / kWh. Myös Norppasähkön myyntihinnat nousevat vastaavasti.

Vaikutukset vähäisiä

Tyypillisen kerrostaloasukkaan (vuosikäyttö 2 000 kWh) yleissähkön myyntihinta nousee noin 90 senttiä kuukaudessa. Prosentteina korotuksen vaikutus myyntihintaan on noin 10 % ja kokonaissähkölaskuun, sisältäen myynnin ja siirron sekä verot, noin 5,1 %.

Tyypillisen omakotitaloasukkaan (vuosikäyttö 5 000 kWh, ilman sähkölämmitystä) sähkön myyntihinta nousee noin 1,45 euroa kuukaudessa. Prosentteina korotuksen vaikutus myyntihintaan on noin 7,7 % ja kokonaissähkölaskuun - sisältäen myynnin ja siirron sekä verot - noin 3,9 %.

Tyypillisen sähkölämmitteisen omakotitalon (vuosikäyttö 18 000 kWh) sähkön myyntihinta nousee noin 5,67 euroa kuukaudessa. Prosentteina korotuksen vaikutus myyntihintaan on noin 9,8 % ja kokonaissähkölaskuun (sisältäen myynnin, siirron sekä verot) noin 5,2 %.

Sähkön kokonaishinta muodostuu sähkön myyntihinnasta, siirtohinnasta ja veroista. Sähkön myyntihinta ilman veroja on noin kolmannes sähkön kokonaishinnasta. Sähkön siirtohinnat eivät muutu tässä yhteydessä.

Markkinasähkö kallistui

Julkisuudessa pitkin kesää esitetyt arviot sähkön hinnankorotuspaineista olivat oikeaan osuneita ja perusteltuja, koska markkinasähkön hintataso nousi merkittävästi. Porvoon Seudun



Sähkö on kuitenkin edelleen edullinen sähkön toimittaja vertailtaessa sähkön valtakunnallisia myyntihintoja. ■

Sähköä kannattaa nyt todella säästää, sillä se on sekä yhteinen etu, että näkyy kuluttajan kukkarossa.



PORVOON ENERGIA – yhtiöt

Mannerheiminkatu 24, PL 95, 06101 PORVOO
☎ (019) 661 411, telefax (019) 661 4211



HINNASTO 1.10.2006

Hinnat sisältävät arvonlisäveron 22%

OMALLA TOIMINTA-ALUEELLA

		SÄHKÖN HINTA	VERKKO MAKSU	KOKONAIS- HINTA
YLEISTARIIFI				
Perusmaksut				
Rivi- ja kerrostaloasunnot, vähintään 5 asunnon kiinteistö	€/kk	1,50	3,50	5,00
Muut, päävarokkeella				
	3x25 A	-"-	2,05	6,50
	3x35 A	-"-	3,60	12,00
	3x50 A	-"-	5,10	17,40
	3x63 A	-"-	6,20	21,70
	3x80 A	-"-	7,35	27,40
	3x100 A	-"-	9,20	33,60
	3x125 A	-"-	11,10	41,90
	3x160 A	-"-	14,50	53,60
Energian hinta	snt/kWh	4,70	2,29	6,99
AIKATARIIFI				
Perusmaksut				
Päävarokkeella	€/kk			
	3x25 A	4,50	10,90	15,40
	3x35 A	-"-	16,30	22,70
	3x50 A	-"-	25,70	34,40
	3x63 A	-"-	32,40	43,20
	3x80 A	-"-	40,50	53,90
	3x100 A	-"-	51,40	68,00
	3x125 A	-"-	63,00	83,60
	3x160 A	-"-	82,20	108,10
Energian hinta	päivällä, 16 tuntia	snt/kWh	4,25	2,32
	yöllä, 8 tuntia	-"-	3,55	1,05
				6,57
				4,60
YRITYSTARIIFI				
Perusmaksu	€/kk	-	21,20	21,20
Tehomaksu	€/kW,kk	1,17	2,77	3,94
Loistehomaksu	€/kvar,kk	-	3,45	3,45
Energian hinta - erillisen tarjouksen mukaisesti	snt/kWh		1,10	
NORPPA-SÄHKÖ				
Norppa-sähkön valinneille lisäkustannus	snt/kWh	+ 0,34		

Sähkölaskulla peritään siirtomaksujen yhteydessä sähköveroja seuraavasti:

1.1.2003 lähtien	veroluokka I	0,90646 snt/kWh	(sis. alv)
	veroluokka II	0,55266 snt/kWh	(sis. alv)

Veroluokkaan II kuuluvat teollisuus ja ammattimainen kasvihuoneviljely, verkkoyhtiölle tekemänsä ilmoituksen perusteella.

Tervetuloa viettämään kanssamme Energiansäästöviikkoa 9.-15.10.2006

Energiaa voi säästää lähes huomaamatta pienillä muutoksilla omassa käyttäytymisessään. Motivan valtakunnallisesti organisoima Energiansäästöviikko 9.-15.10.2006 nostaa energian säästön vahvasti esille.

Myös meillä Porvoon Energiassa on viikon aikana tapahtumia ja meiltä on saatavana energiansäästöön opastavaa aineistoa.

Tarkoituksena on, että jokainen oppii tinkimään turhasta energiankulutuksesta helposti ja vapaaehtoisesti. Tavoitteen

na on tehdä säästämisestä vaikiintunut tapa, ei yhden viikon harrastus. Joka viikko on energiansäästöviikko.

Seuraa Porvoon Energian tapahtumia energiansäästöviikolla 9.-15.10.2006!

Lisätietoja saat ajankohdan lähestyessä kotisivuiltamme ja paikallisista lehdistä!



VASTAA JA VOITA!

Lukijakysymys:

Milloin Porvoon Energia aloitti kaukolämpötoiminnan Loviisassa?

Tämän lehden lukijapalkintona on 200 euron lahjakortti.

Vastaukset 30.11.2006 mennessä.

Vastaukseni:

Nimi

Osoite

Postinumero

Puhelin

Vastaanottaja
maksaa
postimaksun

**Porvoon Energia
-yhtiöt**

Tunnus 5006633

06103 VASTAUSLÄHETYS

Lukijakilpailu

Edellisen lehtemme 1/2006 lukijakilpailuun tuli noin 1200 vastausta.

Kysymys oli:

Jos sähkö katkeaa, valtaosa vioista korjaantuu automaattisesti. Minkä ajan sisällä näin tapahtuu eli kuinka kauan kannattaa ensin vain odottaa?

Oikea vastaus: 3 minuuttia

Palkintona oli 200 euron lahjakortti Hotelli Haikon Kartanon ja Kylpylän palveluihin.



Porvoon Sähköverkko Oy:n toimitusjohtaja Magnus Nylander luovutti lukijapalkinnon Matti Ollikaiselle.